

[氏名] 渡邊 将志 (わたなべ まさし)

千葉県出身、1971年生



[現職]

渡邊将志オフィス株式会社 代表取締役社長

株式会社ニチリョク 代表取締役社長【東証スタンダード】

株式会社エプコ 社外取締役【東証スタンダード】

株式会社京橋アートレジデンス 社外取締役【東京プロマーケット】

法政大学大学院イノベーション・マネジメント研究科 兼任講師

[学生へのメッセージ]

前職は松井証券で取締役をしていましたが、2014年に独立起業して、現在は経営戦略・IR 専門の経営コンサルティング会社の代表をしています。収益と株価アップの同時支援ができる人材がほぼいないという独自のポジショニングにより、過去12年で40社超の支援実績があります。【独立コンサルタント/起業】

2025年6月からは、東証スタンダード上場のニチリョクの代表取締役社長も務め、コンサルではなくプレイヤー側として実際に企業経営に携わっています。【企業経営(上場企業の社長)】

また、東証スタンダード上場のエプコ、東京プロマーケット上場の京橋アートレジデンスの社外取締役を務め、上場企業等にふさわしいガバナンス体制の構築や経営全般の助言をしています。【社外取締役】

MBAでは、早稲田大学大学院で新事業開発リーダーの研究をし、修了後は松井証券で事業開発責任者として実務に携わり、日本初の新商品開発3件に成功した実績があります。【事業開発/MBA】

このように、①独立コンサルタント/起業、②企業経営(上場企業の社長)、③社外取締役、④事業開発/MBAと一人で4つの視点から支援・助言できる点が、顧客等から評価されています。

このような経歴を持つ人(特に現役の上場企業の社長のゼミは珍しい)と接点を持ちたいと思われる方は、是非、以下の点も踏まえて渡邊ゼミをご検討ください。(普段はクラスがないため接点がほぼありませんが、ゼミでは親密な交流ができます)

【渡邊ゼミのメリット】

- ・ 現役コンサルタント/上場企業の社長として、実際に支援・実践している手法をゼミで体験できる
- ・ 起業や独立コンサルタントとして成功する秘訣を学べる(私自身の実体験/スキルを包み隠さず提供)
- ・ 教科書的でなく実践的なアドバイスを受けられる(悪知恵が働くので、様々な角度から助言)
- ・ 修了後も関係を継続できる(年2-3回の同窓会等を通して生涯、切磋琢磨できるゼミを志向)

【渡邊ゼミにオススメの方】

- ・ 将来は独立コンサルになりたい、起業したい、経営力を高めたい(自力で生きる力を身につけたい)
- ・ 上場企業等の大企業向けのコンサルもしたい(中小企業向けは授業や診断実習で補完へ)
- ・ フラットな関係でゼミに参加したい(上から目線の助言はせず、リラックスした雰囲気運営)

ちなみに、過去のゼミ生に選考理由等を聞いたところ、結果は以下の通りでした。

【選考理由】

- ・ オープンドアで多くの先生と話したが、渡邊先生が一番明るい未来を語ってくださったから
- ・ オープンドアで渡邊先生の知的な側面と温かい人柄を直接感じ取ることができたから
- ・ 明るく前向きで雰囲気が良かっただけでなく、説明がロジカルでわかりやすかったから
- ・ 前向きな雰囲気での確かなアドバイスがあり、「これなら新事業を実現できる」と思わせてくれたから
- ・ ビジネス化の豊富なアイデアを話してくださり、とても希望が持てたから
- ・ 豊富な実務経験に裏打ちされた経歴に説得力があったから
- ・ アカデミックより先生ご自身の経験を活かして実務的なアドバイスをいただけそうだったから
- ・ 渡邊先生の実務経験の豊富さと独自の視点、「悪知恵が働く」という点に惹かれたから
- ・ 松井証券での実績は、ビジネスプランを扱う自身のプロジェクトに適していると考えたから
- ・ 自分の目指すキャリアの方向性についての確かなアドバイスをいただけただから

【ゼミで良かった点】

- ・ ひとりひとり時間をとって丁寧にゼミをしてくださった
- ・ 先生がとにかく優しく力づけて励ましてくださった
- ・ 先生のお人柄でゼミの雰囲気が明るかった
- ・ 学生の意見をじっくり聞いて尊重しつつも、重要な点は指摘してくださった
- ・ リラックスした雰囲気の中で学生の意見を尊重しながらゼミを進めてくださった
- ・ 小難しい表現を使わず、誰にでも理解できる言葉で説明し、学生側に寄り添ってくださった
- ・ 先生がバリバリ現役の方なので、お話や体験話がとても参考になった
- ・ 渡邊先生の豊富な実務経験と、コンサルタントとしての専門知識を活かした指導を受けられた
- ・ 今後のキャリアも加味して、実践的なテーマを一緒に考えてくださった
- ・ 出席が難しい場合も柔軟に対応していただけるなど、オンラインならではのメリットがあった
- ・ テーマ選びで何度も悩んだ時に、ゼミ以外で時間をつくって何度も相談に乗ってくださった
- ・ 中間発表会後の飲み会など、直接交流する機会も何回もあり、たくさん酔って楽しい時間を過ごせた

【このような方にオススメ】

- ・ 独立してビジネスをしようという方
- ・ コンサルティング手法に興味がある方
- ・ ビジネスプランを扱うプロジェクトに取り組む方
- ・ 実務的なアプローチを学びたい方
- ・ 自分の打ち出し方（自己アピール手法）やキャリアの上げ方を考えていきたい方
- ・ フレキシブルなゼミが良い方
- ・ リラックスした雰囲気で自由に意見を出せる環境を重視する方
- ・ お酒好きの方（渡邊先生はお酒の席が大好きです）

[専門分野] 経営戦略、事業開発、IR（投資家向け広報）

[主な経歴]

[学歴]

1994年3月 慶應義塾大学総合政策学部 卒業

2007年3月 早稲田大学大学院アジア太平洋研究科（MBA） 修了

[職歴]（ ）は主な職務内容・実績

1994年4月 日興証券株式会社（現・SMBC日興証券）入社 浦和支店（個人営業）

1996年9月 ニューヨーク現地法人（新事業開発）

1997年9月 企業情報部（M&A アドバイザリー）

2001年2月 松井証券株式会社 経営企画課長（業界No.1シェア、利益7倍）

2004年3月 社長室 広報IR担当部長（年500件の取材対応で株価3倍）

2007年4月 事業開発部長（国内初の商品開発に成功し、ビジネスモデル特許取得）

2009年6月 取締役（38歳の時に就任）

2014年10月 渡邊将志オフィス株式会社 代表取締役社長（現職）

2021年6月 株式会社ニチリョク 社外取締役

2022年3月 株式会社エプコ 社外取締役（現職）

2023年4月 法政大学大学院イノベーション・マネジメント研究科 兼任講師（現職）

2025年6月 株式会社ニチリョク 代表取締役社長（現職）

2026年2月 株式会社京橋アートレジデンス 社外取締役（現職）

[主な研究業績/社会的活動]

[著書]

1. 「論理力より創造力」（渡邊将志著）2007年6月、講談社出版センター
2. 「修了生が本音で語る国内MBAスクール白書」（飯野一編著、分担執筆）2010年10月、中央経済社
3. 「アイデアは才能では生まれない」（美崎栄一郎編著、分担執筆）2012年7月、日本経済新聞出版社

[論文]

1. 「チームにおけるアイデア創出プロセスの探索的研究」（渡邊将志著）早稲田大学大学院アジア太平洋研究科修士論文、2007年3月
2. 「早稲田ビジネススクールレビューvol.06」（寄稿）2007年7月、日経BP企画

[社会的活動]

仙台市での復興支援を兼ねた経営戦略の研修の他、山口県の女性経営者・起業家向けに地方活性や女性活躍を推進するための各種研修（経営戦略、リーダーシップ、ロジカルシンキング）の講師を務めています。

2018年8月 「実践型経営戦略セミナー」（仙台市主催）

2019年6月～ 「山口県女性創業サポート事業実践的創業セミナーPOWERS」（山口県主催）

2019年7月～ 「山口女性大学院」（山口県主催）

2019年7月～ 「mirai ビジネスアカデミー」（山口県主催）

[資格・表彰]

日本証券アナリスト協会検定会員（2003年6月取得）